



**KOSTEN SENKEN
CHANCEN NUTZEN
RISIKEN VERMEIDEN
PROZESSE OPTIMIEREN**

**Die Aufgaben
erfolgreichen
IP-Managements**



MIT DEN METHODEN DES MARKTFÜHRERS

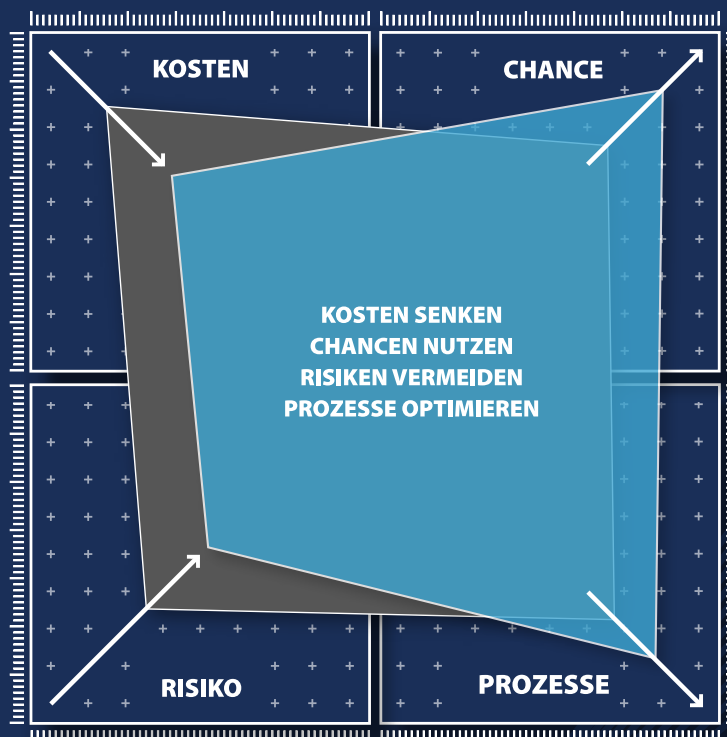
Kosten senken, Chancen nutzen, Risiken vermeiden, Prozesse optimieren

Innovativ bleiben trotz immer größerer Effizienz- und Kostenanforderungen an Forschung, Technologieentwicklung und Produktmarketing: Vor diese Aufgabe sehen sich technologiegetriebene Unternehmen zunehmend gestellt.

Schutzrechte und Patente bieten die Chance, auch in einem internationalen Wettbewerbsumfeld Technologien und Produkte und damit die eigene Marktposition wirkungsvoll abzusichern. Vor diesem Hintergrund kommt dem effizienten Management von Patenten und Schutzrechten

immer größere strategische Bedeutung zu. Unternehmen erkennen, dass geschützte Technologien und Märkte durch passgenaues IP-Management wirkungsvoll zusammengeführt werden müssen.

PATEV als europäischer Marktführer im Bereich Schutzrechts- und Technologieberatung bietet mit den Werkzeugen der PATEV-Methode umfassende Lösungen für die vier entscheidenden Aufgabenbereiche modernen IP-Managements: Kosten, Chancen, Risiken und IP-Prozesse.



BUSINESSCASE ❖**MASCHINENBAU**

Ein international tätiges Maschinenbauunternehmen mit ca. 120 Millionen Euro Umsatz pro Jahr hat durch zunehmend internationalen Wettbewerbsdruck eine deutlich sinkende Ertragskraft. Im Rahmen eines ein-tägigen PATEV-IPT-Basisworkshops werden die Verbesserungspotentiale des Patentportfolios, bestehend aus ca. 65 Patentfamilien, erarbeitet.

- a) Potential bei IP-Cost Efficiency: 26 Punkte
(ca. 20–30 Tsd. Euro pro Jahr)
- b) Potential bei IP-Chance: 18 Punkte
(neues Umsatzpotential 8-10 Mio. Euro in zwei Jahren)
- c) Potential bei IP-Risks: 30 Punkte
(Einführung einer laufenden Wettbewerbsüberwachung erforderlich)
- d) Potential bei IP-Process Quality: 39 Punkte
(optimierte Prozesse führen zu Einsparungen von 24-36 Tsd. Euro pro Jahr)

In Anbetracht der prekären wirtschaftlichen Situation und der IP-Offensive des Wettbewerbes setzt die Geschäftsführung auf die umgehende Umsetzung der Bereiche IP-Cost-Efficiency und IP-Risk.



PATEV COST EFFICIENCY

Reduzieren Sie die Kosten Ihres Patentwesens um bis zu 30 Prozent jährlich

Patente sind wertvolle und effektive Werkzeuge für die Absicherung von Erträgen aus aktiv vermarkteten Technologien und Produkten weltweit. Die Kombination aus innovativer Spitzentechnologie und passgenauen Schutzrechten kann ein Unternehmen zum Marktführer machen. Margen werden auf hohem Niveau gesichert, Konkurrenten müssen aufwändige und teure Entwicklungs-Umwege in Kauf nehmen, um an der gesicherten Technologie des Marktführers vorbei in Märkte eintreten zu können.

Erfüllen alle Ihre Patente und Schutzrechte diesen Anspruch? Können Sie sich sicher sein, dass Ihre Ausgaben für den Patentschutz wirklich die wirtschaftlich richtigen Technologien abdecken? Welche Schutzrechte erhalten Sie aufrecht, obwohl dadurch keine Umsätze mit ausreichenden Deckungsbeiträgen geschützt werden? Wie viele alte Technologien blockieren Schutzrechtsbudgets, obwohl sie gar nicht mehr produktiv genutzt werden?

Die Kosteneffizienz Ihres Schutzrechtsbestandes deutlich zu steigern, steht für die PATEV-Berater im Vordergrund. Durch umfassende und exakte Analysen der vorhandenen Patentfamilien und Einzelpatente wird Ihre ganz spezifische „IP-Landkarte“ erstellt, die es Ihnen ermöglicht, die Problembereiche Ihrer Schutzrechte eindeutig zu identifizieren. Die Darstellung von Doppel- oder Mehrfachanmeldungen, von ungenutzten Patenten, technologisch inaktiven Schutzbereichen und fehlenden Patent-Produkt-Bezügen geben Ihnen das Potential, die Kostenstruktur Ihres IP-Portfolios signifikant zu verbessern.

Jährliche Kostensenkungen von bis zu 30 Prozent sind in der Praxis der PATEV-Berater oft anzutreffen und geben den betreuten Unternehmen damit willkommenen finanziellen Spielraum für den Schutz der wirklich wichtigen Technologien und Produkte.



PATEV: DATEN & FAKTEN

2001 Gründung von PATEV mit dem Schwerpunkt der markt- und wettbewerbsorientierten, technischen Bewertung von Patenten und Technologien.

2003 Erweiterung der Dienstleistung auf die wirtschaftliche, also finanzielle Bewertung.

2005 PATEV realisiert den Aufbau einer umfassenden Wissensbasis zu verkaufs- und lizenzfähigen Patenten und analysiert erstmals über 1000 Schutzrechte und Schutzrechtsportfolien.

2007 Erweiterung des Dienstleistungsspektrums im Hinblick auf Medizintechnik, Pharma sowie Softwaretechnologie.

2009 Neuer PATEV-Standort in Düsseldorf und Launch der IP-Management-Lösung IPwebS. Das weltweit einzigartige Software-Paket basiert auf der innovativen und bewährten Cloud-Technologie von force.com® (1.5 Mio. Nutzer weltweit).

BUSINESSCASE ❖

AUTOMOTIVE

Bei gleichbleibendem Umsatz sind bei einem Automobilzulieferer mit rund 180 Millionen Euro Umsatz pro Jahr die IP-Kosten in den letzten drei Jahren um 28 Prozent gestiegen. Von Seiten der Geschäftsführung wird PATEV beauftragt, gemeinsam mit der FuE-Abteilung ein Konzept zur Reduzierung der Kosten um 40 Prozent vorzunehmen.

Die gemeinsame Analyse ergibt ein hohes Einsparpotential: Rund 40 Prozent des teuren Schutzrechtsportfolios werden tatsächlich genutzt. Durch die Einführung eines IP-Management-Tools können zusätzlich hohe Kosten für die Patentrecherche eingespart werden.

Das Einsparpotential fällt mit 48 Prozent deutlich höher aus – nun soll verstärkt in neue Patentanmeldungen investiert werden.



PATEV MAKE OR BUY

Nutzen Sie das Know-how kluger Köpfe weltweit für Ihren Markterfolg

Optimales Time-to-Market, die Fähigkeit, mit Technologien und Produkten schneller als die Konkurrenz auf den Markt zu kommen, wird immer entscheidender für technologiebasierte Unternehmen. Die zunehmende Offenheit und Zugänglichkeit von Märkten weltweit erhöht die Zahl konkurrierender Anbieter erheblich und erschwert zusätzlich die Beobachtung des Marktumfeldes.

Die Lizenzierung von externen Technologien beschleunigt nicht nur den Markteintritt mit neuen Produkten, sondern reduziert die Entwicklungskosten und Entwicklungsrisiken ganz erheblich. Die Entscheidung darüber, ob fehlende technologische Elemente innerhalb des Unternehmens entwickelt werden oder gezielt nach passenden bereits verfügbaren externen Lösungen gesucht wird, sollte dabei auf einer möglichst breiten und transparenten Grundlage getroffen werden.

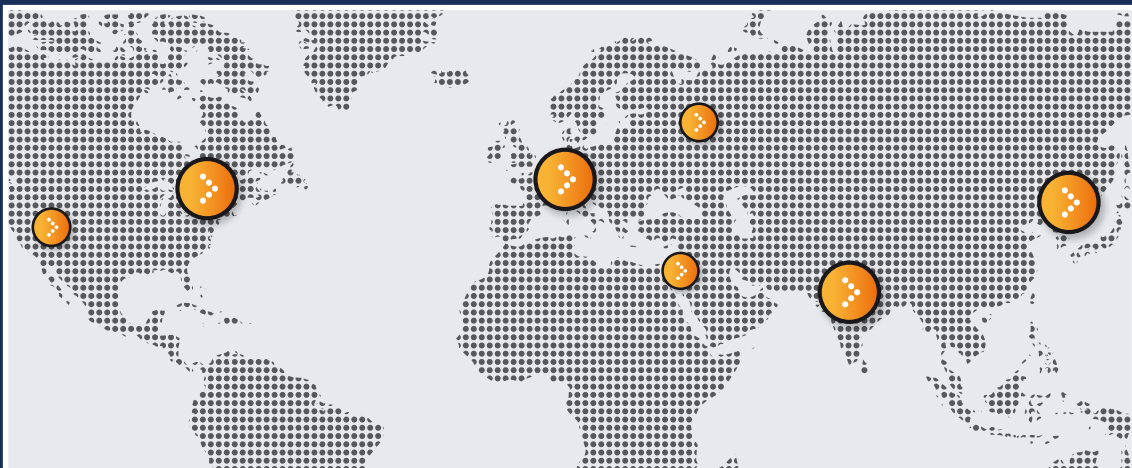
Ein schneller und umfassender Zugang zu den globalen Patent-Pools ist dazu unumgänglich. PATEV verfügt durch das weltweite Partnernetzwerk über den Zugang zu einem Großteil des weltweit lizenzierbaren Patentbestandes.

Mit mehr als acht Jahren Erfahrung in der Suche, Bewertung und Analyse von patentierten Technologien können wir Ihre Entscheidung über Eigenentwicklung oder Lizenzierung schnell und umfassend mit aktuellen und exakten Informationen unterstützen.

So interessant wie der Zugang zu externen Technologien ist dabei ebenfalls der umgekehrte Weg: Die Vergabe von Lizenzen an Dritte zur Nutzung Ihrer eigenen geschützten Technologien. Auch dabei kann Sie das PATEV-Team effizient und verlässlich unterstützen und Zugänge zu Lizenznehmern weltweit schaffen.



Das globale PATEV-IPT-Netzwerk garantiert den Zugriff auf mehr als 90% des weltweiten Patent-Know-how



BUSINESSCASE ❖

SYSTEMLIEFERANT

Ein erfolgreiches Unternehmen mit 210 Millionen Euro Umsatz pro Jahr liefert Komponenten und Subsysteme und möchte seinen Kunden künftig als Systemlieferant zur Verfügung stehen.

Eine PATEV-Analyse zeigt auf, dass dazu wesentliche technologische Voraussetzungen fehlen. Die benötigten Technologien werden im Sinne eines Tech-Need-Programmes detailliert beschrieben und weltweit recherchiert.

Mit dem Erwerb einer Beteiligung bei einer spin-off-Gesellschaft für angewandte Forschung wird die eigene FuE-Kompetenz maßgeblich erweitert. Durch die Lizenznahme und Know-how-Übertragung bei einem führenden europäischen Technologiekonzern werden wichtige Schutzrechtspositionen ergänzt.

Mithilfe der hervorragenden Kontakte des Unternehmens zu den Einkaufsabteilungen seiner Kunden wird es bereits 18 Monate nach dem Erwerb der Technologien als Systemlieferant agieren können.



PATEV CHANCE & RISIKO

Erkennen Sie freie Schutzrechtsbereiche und umgehen Sie die Minenfelder

Die Zahl der Schutzrechts- und Patentanmeldungen hat sich in den letzten Jahren massiv erhöht. Allen voran die wirtschaftlich erfolgreichen Staaten des asiatisch-pazifischen Raums haben die langfristige wirtschaftliche Notwendigkeit eigener geschützter Technologien erkannt und investieren in erheblichem Ausmaß in die Eigenentwicklung patentfähiger Technologien.

Für Unternehmen wird es zunehmend komplexer, die weltweite schutzrechtliche Situation eigener Patente und Technologien zu erfassen und aktuell zu halten. Die dynamische Entwicklung bei Technologien, Schutzrechten und Patenten erfordert neue Methoden und Werkzeuge für das IP-Management. Patentierungsmöglichkeiten werden zeitnah erkannt und die potentielle Kollision eigener Entwicklungsansätze mit bereits existierenden Schutzrechten vor dem Anfall hoher Kosten vermieden.

Die PATEV-Lösungen für diese Aufgabenstellung ermöglichen den umfassenden Zugriff auf die für Ihre Fragestellung relevanten Datenbestände.

Die langjährige Erfahrung der PATEV-Spezialisten garantiert aktuelle und umfassende Ergebnisse, die in leicht verständlicher Form und in den von Ihnen benötigten Datenformaten zur Verfügung gestellt werden.

Es ist mittlerweile bewährte Praxis modernen IP-Managements, die Entscheidungsgrundlagen für Investitionen in Forschung und Produktentwicklung durch rechtzeitige Analysen der Patent- und Schutzrechtssituation für alle relevanten Märkte zu unterstützen. Eine Aufgabe, die oft unter hohem Zeit- und Kostendruck erfolgen muss.

Der Aufbau eigener Zugänge zu den weltweiten Patentdaten kann in dieser Situation der richtige Weg sein. Hierfür bietet PATEV mit der intern entwickelten Web-Applikation IPwebS eine einfach einzusetzende und kostengünstige Lösung für alle Mitarbeiter des IP-Managements an. Eine Erweiterung um kundenspezifische Anforderungen ist dabei jederzeit möglich.

BUSINESSCASE ❖

AEROSPACE, AVIATION

Ein Unternehmen der Luft- und Raumfahrt beauftragt PATEV mit der Konzeption und Durchführung des globalen Technologie-Lizenzprogramms. PATEV ordnet die Schutzrechte den Anwendungsgebieten zu, kommuniziert mit potentiellen Lizenznehmern, ermittelt den Bedarf an neuen Lösungen, sucht nach möglichen Lösungsbausteinen im Portfolio des Auftraggebers, unterstützt die effiziente Entwicklung verbesserter und neuer Produkte.

Ziel ist es, die vorhandenen vielfältigen und hochwertigen Luft- und Raumfahrttechnologien anderen Branchen in einer echten Win-Win-Situation zur Verfügung zu stellen.

PATEV definiert und implementiert das webbasierte IP- und Technologiemanagement-System IPwebS. Mit dem auf der force.com®-Plattform basierenden System erhält der Auftraggeber eine hocheffiziente Lösung, auf die weltweit von allen Tochtergesellschaften zugegriffen werden kann. Der Geschäftsleitung stehen durch aussagekräftige Dashboards und ein umfassendes Berichtswesen belastbare IPT-Informationen zur Verfügung.



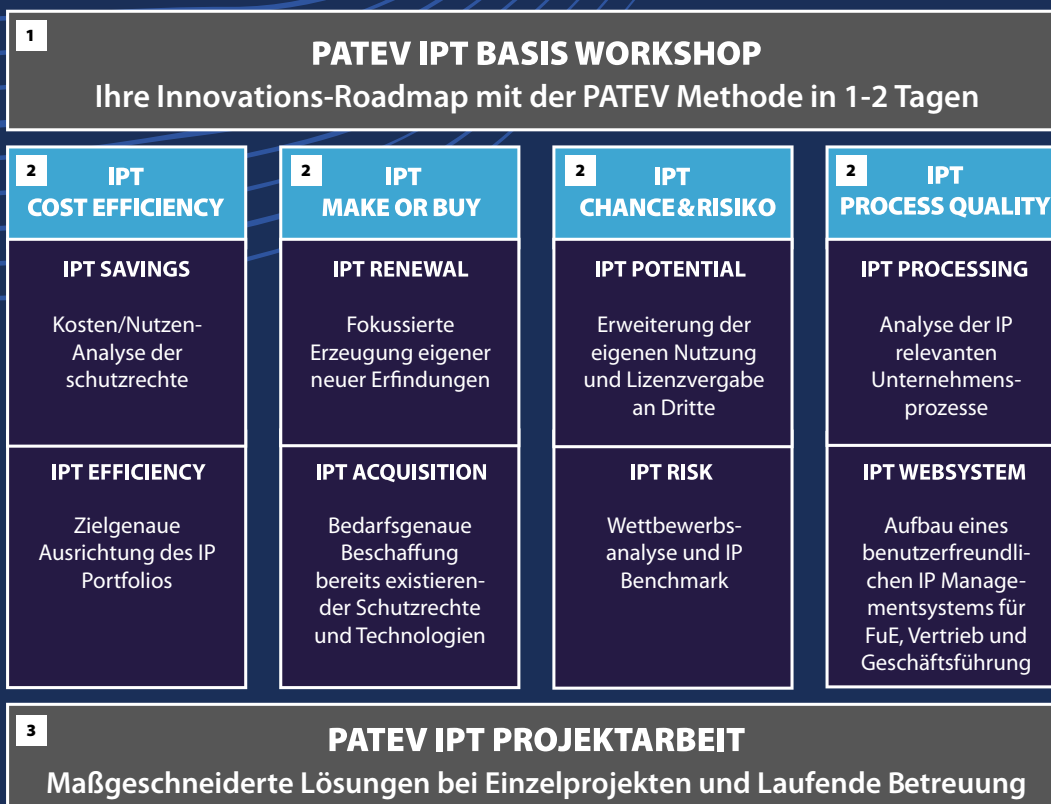
PATEV PROCESS QUALITY

Danach haben Sie es schwarz auf weiss: Ihre IPT-Prozesse sind stabil

Wie stabil sind Ihre Prozesse für die Generierung und das Management von Ideen, Erfindungen und Patenten? Umfassen Ihre Prozesse auch das Management von FuE-Partnerschaften, die Dokumentation von wesentlichem Know-how und das dabei wichtige Vertragsmanagement?

Nur einige der Fragen, die wir mit Ihnen während eines IP-Assessments bearbeiten. Mit insgesamt über 100 Prüfungspunkten gehen wir der Effizienz und dem Erfolg Ihres Unternehmens auf den Grund. Im Rahmen des IP-Assessments bieten wir Ihnen maßgeschneiderte Lösungen bei der

Adaptierung einer bewährten Systematik für den Weg „von der Erfindung zum Patent und dessen Vermarktung“. Auch das sichere Management von Risiken und Chancen kommt dabei nicht zu kurz: Wie schnell und zielgerichtet setzen Sie Ihre Patentierungschancen um? Wie systematisch und konsequent können Sie auf die Bedrohungen Ihrer Produkte reagieren? Wir zeigen Ihnen kostengünstige und bewährte Lösungen, die im Rahmen eines unabhängigen ISO-Qualitätsaudits ergänzend zertifiziert werden können.



WAS UNSERE KUNDEN ZU UNSEREN LEISTUNGEN SAGEN

Wilhelm Leuze

CEO, Friedr. Dick GmbH & Co. KG

„PATEV hat sich in sehr anspruchsvolle Technologien schnell und zielsicher eingearbeitet und ist uns ein wertvoller Begleiter bei wichtigen Entscheidungen rund um Patente und Technologien.“

Wulf Höflich

Chief Intellectual Property Officer, EADS

„Unser EADS Technologie Lizenzierungsprogramm macht Spitzentechnologie für EADS Zulieferer und Unternehmen aus anderen Branchen verfügbar. PATEV unterstützt uns bei der Umsetzung der neuen Lizenzpolitik und hat dazu pragmatische Lösungen realisiert und mit respektablen Beiträgen Kompetenz bewiesen. Es ist eine Freude, mit PATEV zu arbeiten.“

Hermann Leistner

CEO, Stratec AG / Birkenfeld

„Zusammen mit PATEV haben wir unsere eigene Patentposition im Wettbewerb entscheidend verbessert. Auch bei der Akquisition eines Unternehmens hat PATEV bei den Patentbewertungen in kurzer Zeit wertvolle Beiträge geliefert.“

Dr. Günther Proll

CEO, Biometrics Marken und Rechte GmbH

„Als junges Unternehmen hat uns PATEV bei der Finanzierung und der Etablierung von Partnerschaften mit marktführenden Unternehmen erfolgreich begleitet und hervorragend betreut.“

Heiko Vosskötter

*Mitglied der Geschäftsleitung,
PARAT HOLDING GMBH*

„PATEV ist es gelungen, innerhalb kürzester Zeit unsere komplexe Patentstruktur wertorientiert aufzubereiten. Die exakte und verständliche Ausarbeitung erlaubt dem TOP-Management, sichere Entscheidungen bei der Steuerung des Unternehmens vorzunehmen.“

Dieter Breuer

CEO, Technomix AG

„Bei der Erschließung neuer Geschäftsfelder und der Kommunikation mit unseren Finanzierungspartnern hat PATEV ausgezeichnete Arbeit geleistet.“



KONTAKT

PATEV CONSULTING GROUP GMBH

Karlsruhe · München · Düsseldorf

Albert-Einstein-Straße 62a

76228 Karlsruhe

Deutschland

Telefon +49 (0) 721 945 406 0

Fax +49 (0) 721 945 406 40

CEO Dr. Edelbert Häfele

eMail info@patev.de

Web www.patev.de

www.patev.de

© PATEV Consulting Group GmbH 2009. All rights reserved.